

Do primeiro acesso à primeira venda.

Você conhece a plataforma, entende os produtos, aprende como funciona a operação e sai pronto para levar a Rivool para os seus clientes.



01

A Plataforma

Por dentro da Rivool: como funciona, como você usa e como a operação acontece no dia a dia.

02

Produtos e Monetização

O que você pode oferecer, para quem faz sentido e como funciona a sua remuneração.

03

Segurança, Custódia e Herança

Onde o patrimônio fica, como ele é protegido e o que acontece quando entra sucessão na conversa.

04

A Conversa com o Cliente

Como apresentar a Rivool de um jeito simples, responder às objeções e avançar para a venda.

05

Produtos e Provedores

Quem entrega cada produto por trás da Rivool e por que dá para confiar.



A Plataforma

Como a Rivool funciona por dentro: da estrutura que sustenta a operação às telas que você vai usar no dia a dia.



1 Quem está por trás da Rivool

Estrutura, conselho e os principais pilares da operação.

2 A visão do gestor

O que o gestor enxerga, acompanha e pode fazer pela plataforma.

3 A visão do assessor

Tudo o que você precisa para acompanhar seus clientes e operar no dia a dia.

4 Do cliente à ordem

Indicação, abertura, movimentação e comissões: como a operação acontece na prática.

5 Seu próximo passo

O que fazer depois do treinamento para começar a levar a Rivool para a sua base.

A vida financeira do seu cliente já é global. A sua assessoria ainda não.

Parte do patrimônio do seu cliente já saiu da relação de vocês. E a receita disso fica com quem executa, não com você.



Dólar guardado

Hoje em apps de conta global, longe da sua carteira.



Investimento no exterior

Em corretora estrangeira que você não enxerga nem remunera.



Cartão internacional

Carregado na véspera da viagem, fora da relação de assessoria.

UMA CONTA, TRÊS FRENTES

A conta patrimonial global do assessor.

A Rivool traz a operação internacional do cliente, o dólar, o investimento e o cartão, para dentro do seu escritório.



Reais + Dólar

As duas moedas na mesma conta, com câmbio a 1% e sem IOF.



Investimento global

Rendimento em dólar, ações e ETFs americanos direto da conta. Renda fixa americana em lançamento.



EM BREVE

Cartão internacional

O cliente gasta o saldo em dólar no mundo inteiro, sem IOF.

QUEM ESTÁ POR TRÁS

Robustez construída com quem já é referência.

 RECONHECIMENTO INTERNACIONAL**Stellar Foundation****Prêmio máximo do Community Fund**

A fundação da rede Stellar premiou e validou o modelo de tokenização da Rivool.

 SOLIDEZ JURÍDICA**Machado Meyer****Primeira startup incubada**

Um dos maiores escritórios de advocacia do Brasil. Estrutura jurídica e regulatória desde a fundação.

 INFRAESTRUTURA**Stripe por trás****Privy, empresa da Stripe**

A custódia roda sobre o Privy. A Stripe processou US\$1,9 tri em 2025; o Privy protege mais de 120 milhões de carteiras.

QUEM ACONSELHA

Parte do conselho executivo da Rivoo!

**Min Lin****ONDO FINANCE**

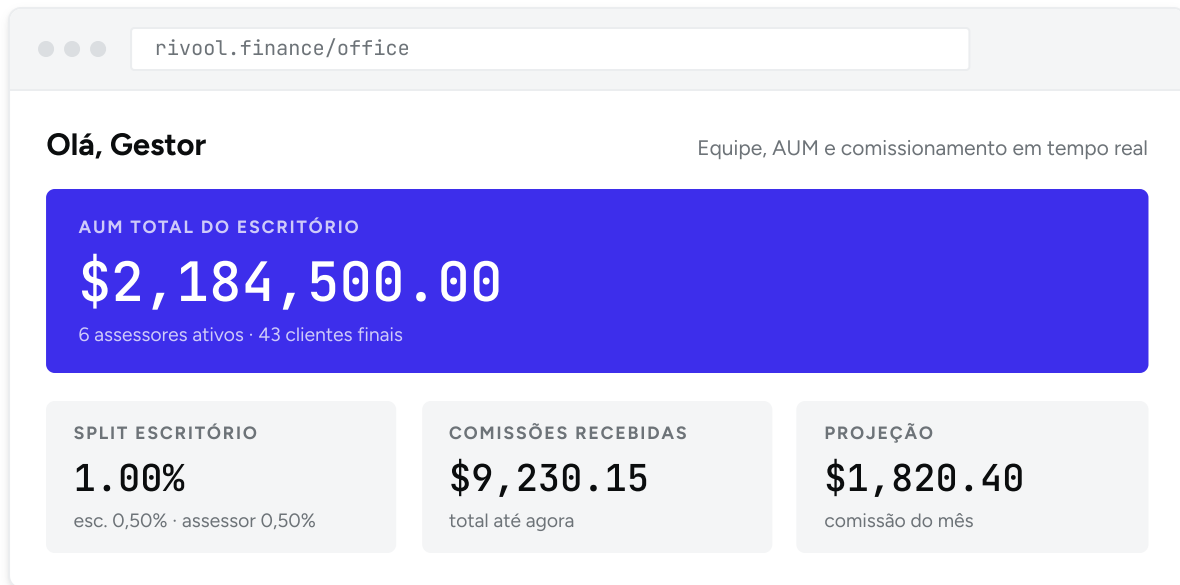
Managing Director, Head of Global Business Development. Uma das maiores emissoras de ativos tokenizados do mundo.

**Paulo Eduardo Padula****PLUG AND PLAY**

Ex-CEO Latin America da Plug and Play e ex-Decolar. P&L de US\$1,6 bi e transformação com IA. 15+ anos de liderança executiva na LATAM.

**Paulino Rodrigues****BANCO MERCANTIL**

CFO e Investor Relations Officer. Experiência sênior em finanças e relação com investidores no setor bancário.



O PAINEL DO ESCRITÓRIO

O gestor enxerga toda a operação.

1

AUM total do escritório

Consolidado de todos os assessores e clientes.

2

Split e comissões

Quanto fica com a casa, quanto vai para o assessor.

3

Link para novos assessores

Cadastra o time direto, vinculado ao escritório.

SEU DASHBOARD

Comissões e clientes em tempo real.

1

AUM total

O patrimônio dos seus clientes, com a evolução em 12 meses.

2

Fee based

Sua taxa líquida, com a parte do escritório aberta.

3

Kit de vendas

Templates, scripts e pitch deck, sempre à mão.



SEU LINK DE INDICAÇÃO

Como indicar um cliente.

Cada assessor tem um link único. Quem abre a conta por esse link fica vinculado a você, do cadastro ao depósito. É o que garante a sua comissão.

1

Copie seu link

Mande direto para o cliente por WhatsApp ou e-mail.

2

O cliente vê seu nome e selo

Ele abre a conta reconhecendo você como assessor verificado.

3

Cadastro em ~2 minutos

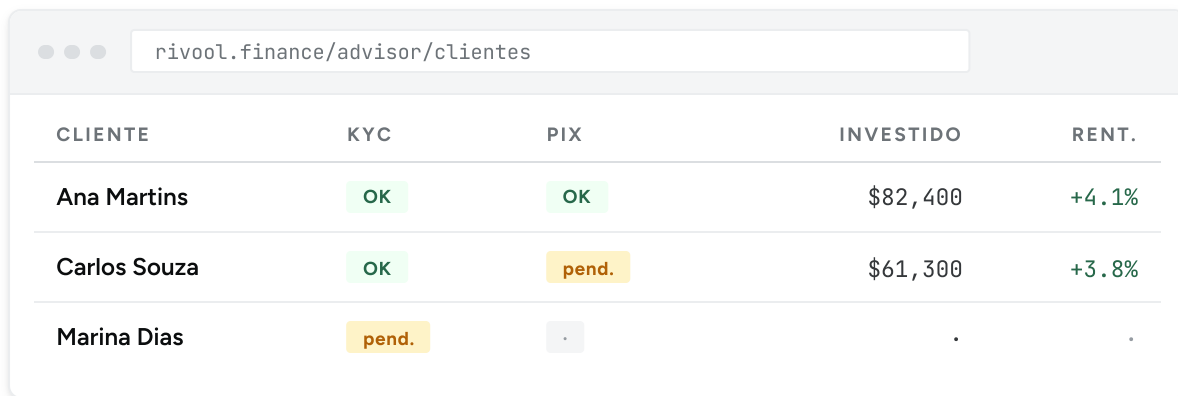
E-mail ou Google, verificação em minutos.

COMO O CLIENTE VÊ

**Carolina Isoppo** Assessor verificado

rivool.finance/r/carolisoppo

**Abrir minha conta**



CLIENTE	KYC	PIX	INVESTIDO	RENT.
Ana Martins	OK	OK	\$82,400	+4.1%
Carlos Souza	OK	pend.	\$61,300	+3.8%
Marina Dias	pend.	.	.	.

ACOMPANHE SUA CARTEIRA

É aqui que você vê quem precisa de ação.

Todo mundo que entrou pelo seu link, com o status de cada um.

**Status KYC**

Se travou há dias, ligue. Geralmente é um documento.

**Saldo disponível**

Dinheiro parado não rende. Crie a ordem de investir.

**Saldo investido**

O que está aplicado: a base da sua comissão.

TODA MOVIMENTAÇÃO NASCE AQUI

Você prepara, o cliente aprova.

Você monta a ordem e envia para aprovação. O cliente confirma no app dele.

**PIX**

Gera QR Code para o cliente aportar em reais.

**Investir**

Aplica o saldo disponível numa estratégia.

**Rebalancear**

Troca de estratégia, comparando o rendimento.

criar ordem · cliente de exemplo

PIX

Investir

Resgatar

Rebalancear

VALOR DO APORTE

R\$ 500,00

mínimo R\$10 · QR Code gerado para o cliente

MENSAGEM AO CLIENTE

"Aporte que combinamos hoje"

Enviar para aprovação

SPLIT CONFIGURÁVEL

A divisão fica no seu controle.

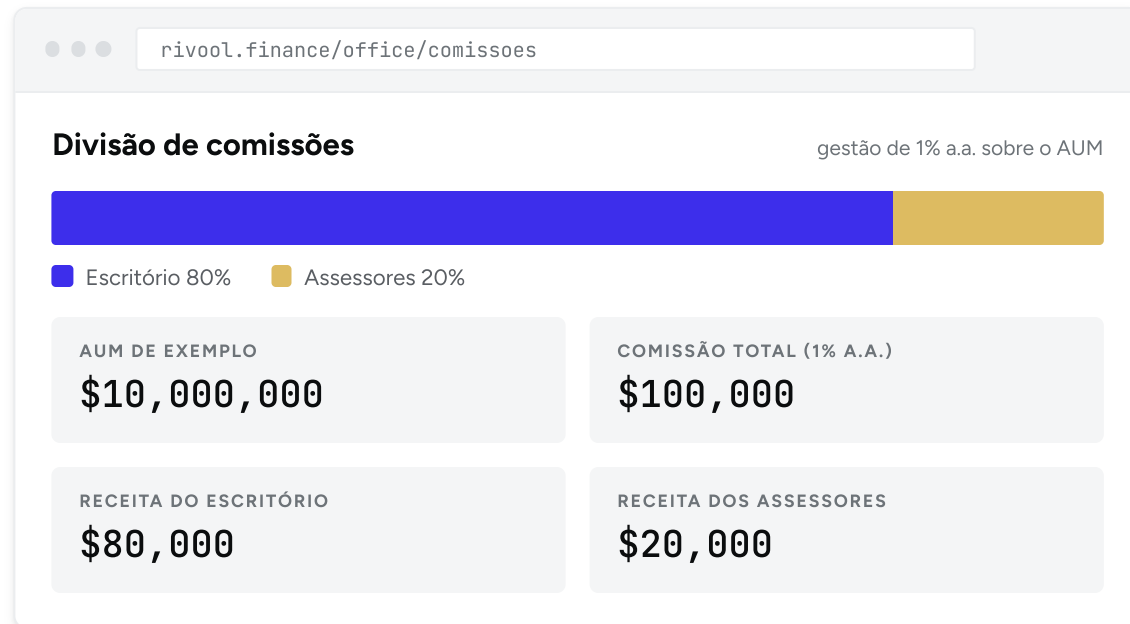
O escritório define como a comissão de gestão, de até 1% a.a. sobre o AUM, é dividida entre a casa e os assessores. Tudo aberto, sem fechamento surpresa.

**O gestor ajusta o split**

Quanto retém e quanto repassa, por assessor.

**Simulação em tempo real**

A receita anual projetada conforme o AUM.



DEPOIS DESTA APRESENTAÇÃO

Viva a Rivool como o seu cliente vai viver.

A melhor forma de entender a plataforma é fazer o caminho do cliente antes de falar com qualquer cliente.

1

Abra sua conta

Crie sua conta de cliente na Rivool. É o mesmo caminho que o seu cliente vai fazer.

2

Faça o primeiro aporte

Deposite um valor pequeno via PIX, a partir de R\$ 10, e veja a conversão para dólar acontecer.

3

Conheça a experiência

Invista o saldo, veja o rendimento no dia seguinte e faça um resgate de teste por PIX.



Na sua primeira operação real com cliente, chame a equipe Rivool para acompanhar.